

五年级小学生摆摊卖奶茶月入4000

8月18日，湖南长沙街头的一个奶茶摊位火了！摊主竟是一位年仅11岁的五年级小学生糯米化名，他靠自制奶茶在暑期赚得月入4000元的成绩，净利润高达3000元。这段创业故事在抖音刷屏，视频中糯米熟练调制奶茶，接待顾客时谈吐大方，还带着一位同龄小女孩当“助手”，引得网友直呼：“这小孩哥也太厉害了！”据黑子网报道，糯米的摊位每天能卖出近百杯奶茶，单价6至10元不等，吸引了不少市民慕名前来“打卡”，成为暑期长沙街头的一道风景线。

糯米的创业灵感源于对奶茶的热爱。他平时爱喝奶茶，发现学校附近奶茶店多针对年轻人，儿童口味的低糖茶饮却很少。2025年暑假前，他与妈妈李女士定下约定：如果期末考试拿全班第一，妈妈就支持他摆摊试试。结果，糯米不负众望，数学和英语满分，语文98分，稳坐全班第一。妈妈兑现承诺，出资2000元购置简易设备和原料，帮他开启了“奶茶摊主”生涯。糯米还展现了超龄的商业头脑，摆摊前自学奶茶制作，观看抖音教程，尝试多种配方，甚至做了选址和竞品调研，最终选在客流量大的步行街摆摊。

糯米的摊位主打低糖水果茶和奶茶，主打“健康”“适合儿童”概念，定价亲民，6元的杨梅茶和10元的草莓奶茶最受欢迎。他每天营业4小时，从下午到晚上，忙碌时一天能卖120杯。妈妈李女士透露，糯米情商高，接待顾客时总能聊得热络，不少家长带着孩子光顾，觉得“小孩卖奶茶”新鲜又有趣。摊位还吸引了本地媒体关注，湖北经视记者实地探访，拍下糯米忙碌的身影，视频在网上获10万点赞，网友感叹：“这孩子以后肯定是大老板！”这场小学生摆摊的热潮也引发了关于财商教育的讨论。

李女士表示，摆摊不仅让糯米赚了零花钱，还锻炼了他的沟通能力和责任感。糯米每天自己记账，核算成本和收入，甚至主动提出用利润买学习用品。网友对此褒贬不一，有人点赞这种“实战式教育”，认为从小培养财商和吃苦精神是好事也有人担心，11岁孩子忙于赚钱可能影响学业，质疑“摆摊是不是太早了”。一位教育专家评论，财商教育应适度，家长需引导孩子平衡学习与实践，避免功利化。类似的小学生创业故事近年屡见不鲜。2024年，浙江杭州一位11岁男孩摆摊卖奶茶，月入4000元，靠“童趣”主题吸引顾客山东济南一位小学生卖手工饰品，年收入过万。

这些案例让人们看到，新时代的孩子在兴趣驱动下，展现出惊人的创造力。不过，专家提醒，家长支持孩子创业需注意安全和合规性，比如确保摆摊地点得到城管许可，避免影响公共秩序。糯米的摊位就得到了社区支持，摆摊点选在步行街的合法区域。糯米的奶茶摊预计开到8月底，9月开学后他将专心学业。他笑着说，赚的钱一半存起来，一半用来买书，还想请妈妈吃顿大餐。妈妈李女士感慨，孩子通过摆摊学会了坚持和规划，远比赚多少钱更有意义。

网友们纷纷送上祝福：“这小孩哥是真牛，未来可期！”这场五年级小学生的奶茶摊创业，不仅点燃了暑期街头的热情，也让人们对孩子的潜力刮目相看。未来，糯米还会不会继续他的“奶茶事业”，大家拭目以待。

原文链接：<https://hz.one/baijia/小学生卖奶茶-2508.html>

PDF链接：<https://hz.one/pdf/五年级小学生摆摊卖奶茶月入4000.pdf>

官方网站：<https://hz.one/>