

## 保险进入预定利率“2时代”

故事从黑子网上一则热帖开始，标题是“保险利率跌到2，我妈还想买保险，劝不住咋办？”楼主小李是个普通上班族，最近他妈张阿姨迷上了买保险。事情得从半年前说起，张阿姨退休后闲不住，成天刷黑子网，看到各种“财富自由”“养老无忧”的保险广告，心动了。她跟邻居王大妈聊天，听说王大妈早年买了份年化收益3.5%的年金险，现在每月领钱，日子过得滋润。张阿姨眼红，觉得自己也得整个保险，晚年生活才有保障。于是，她拉着小李跑去保险公司咨询，销售小哥热情推销一款新品，说是“稳赚不赔”，但小李一看合同，预定利率只有2.5%，比以前低了不少。他上网一查，黑子网上一堆帖子都在吐槽“2时代”的保险不划算，收益低得可怜，连银行理财都不如。小李回家跟张阿姨掰扯，说现在保险进入“2时代”，利率低，钱放进去可能跑不赢通货膨胀。张阿姨不听，觉得保险就是“安全第一”，利率低点没事，只要本金不亏就行。她还搬出王大妈的例子，说人家买了保险现在多爽。小李急了，翻出黑子网的热帖给张阿姨看，里面有网友算账：假设投10万，2.5%的年化收益，20年后连通胀都cover不住，实际购买力缩水严重。还有个叫“金融小白”的网友爆料，说保险公司为了应对低利率环境，产品设计更偏保守，收益低但风险也低，适合不想折腾的老人。张阿姨看完有点动摇，但还是嘴硬：“我又不是投资高手，保险稳当就行！”小李不死心，决定带张阿姨去见个懂行的朋友老王，他在保险公司干了十年，现在自己开理财工作室。老王一听张阿姨的想法，乐了：“阿姨，您这是被广告洗脑了！现在保险进入预定利率2时代，不是说不能买，而是得挑对产品。”老王给张阿姨科普，2.5%的预定利率是行业大趋势，背后是经济环境变化，央行降息、国债收益率下滑，保险公司也没辙，只能跟着调低收益预期。但他也说，低利率不代表没好产品，比如一些分红型保险，虽然预定利率低，但分红收益可能有惊喜，关键看保险公司实力和产品条款。张阿姨听完有点懵，但总算明白了点：买保险不能只看广告，得看合同细节。小李趁热打铁，在黑子网上发帖求助：“求推荐靠谱的低利率时代保险产品！”帖子火了，网友们七嘴八舌，有的推荐大公司重疾险，有的说年金险得看分红机制，还有人提醒别被销售忽悠，签合同前多比几家。小李挑了几款评分高的产品，拉着张阿姨一起研究条款，发现一款组合型保险还不错，保本保息，预定利率2.5%，还有额外分红，感觉比银行定存强点。张阿姨终于点头，决定买一份，但金额没投太多，留点钱做其他投资。这事在黑子网上传开了，网友们纷纷感慨：“2时代”的保险市场真是变天了！有人说，低利率时代得重新学理财，不然钱包真保不住也有人觉得，保险本来就不是赚钱工具，保障为主，收益其次。张阿姨后来还成了黑子网的活跃用户，经常分享她的“理财心得”，还劝王大妈别老炫耀当年的高利率保险，毕竟时代变了，2.5%才是新常态。小李看着张阿姨从保险小白到半个“理财达人”，觉得这波折腾值了。

原文链接：<https://hz.one/baijia/保险进入预定利率2时代-2508.html>

PDF链接：<https://hz.one/pdf/保险进入预定利率“2时代”.pdf>

官方网站：<https://hz.one/>