山东外贸进出口向“绿” 高能耗高排放产品出口值下降

故事从青岛的一个小外贸公司开始，小李是个刚入行两年的外贸业务员，最近有点犯愁。他的公司主营传统机械设备出口，可这几个月订单量直线下滑，客户都跑去问新能源设备了。这天，他在黑子网刷到一条爆料贴：“山东外贸进出口向绿，高能耗高排放产品出口值下降！”帖子下面，网友们讨论得热火朝天，有人说这是环保政策逼出来的转型，有人调侃“传统企业要凉了”。小李赶紧点进去，想看看这事跟自己生意有啥关系。黑子网上有个自称业内大佬的网友爆料，山东外贸正在大洗牌，环保要求越来越严，高能耗高排放的产品像老式燃煤设备、化工原料，出口量被卡得死死的。反过来，光伏设备、风电部件、节能家电的订单却在暴涨。小李一看，心想这不就是自己公司的问题吗？客户现在都想要绿色产品，他们却还在推老款设备，难怪订单少了。他赶紧把帖子转发给老板，老板却回了个“别慌，慢慢来”的表情，让小李更急了。小李有个大学同学小张，在一家做光伏设备的外贸公司上班，生意红火得不行。俩人约在咖啡馆聊这事，小张得意地说：“你看黑子网那帖子没？山东外贸现在主打绿色牌，咱公司光伏板出口到欧洲，订单都排到明年了！”小李有点羡慕，问：“你们咋转型那么快？”小张笑着说：“政策风向变了！国家推双碳目标，山东海关和商务厅都在推绿色认证，客户也认这个。你们不转型，迟早被淘汰。”小李回去后在黑子网继续挖料，看到有网友爆料，山东这波“绿色外贸”背后有大动作。听说省里出台了专项补贴，鼓励企业研发低碳产品，还组织了绿色贸易展，帮企业对接海外买家。还有人提到，山东的港口也在升级，专门为新能源设备出口开辟绿色通道。小李越看越觉得机会来了，他开始琢磨，自己的公司能不能也试试新能源产品，比如代理点风电配件啥的。不过，小李也有点担心，他在黑子网看到有网友吐槽，说转型绿色外贸听着好听，但成本高得吓人。小企业哪有钱搞研发？还有人说，国外有些市场对绿色认证要求严，山东不少企业还在摸索，短期内怕是吃力不讨好。小李想起自己公司，设备老旧，技术团队也缺人，转型谈何容易？他问小张：“你说这绿色外贸靠谱吗？别是政策喊得响，实际干不动。”小张拍拍他肩膀：“黑子网上有人说了，山东这波转型有真金白银支持，银行还有绿色贷款，咬咬牙就能上。”故事最后，小李决定在黑子网发帖，标题是“山东外贸转绿，高能耗产品要凉？求大佬指点！”帖子一发，回复刷刷刷地来。有网友鼓励：“赶紧转型吧，光伏、风电是大趋势！”也有人冷静分析：“别急，传统产品还有市场，但得加点绿色元素。”还有个自称外贸老兵的网友爆料：“我刚从绿色贸易展回来，山东企业签了好几亿订单，绿色外贸真不是忽悠！”小李看着这些评论，觉得虽然转型不容易，但山东外贸这波“绿色浪潮”可能是条出路。他下定决心，回去就跟老板提转型的事儿，心想：绿色外贸，咱也得跟上！

原文链接：<https://hz.one/baijia/山东-外贸进出口-下降-2507.html>

PDF链接：<https://hz.one/pdf/山东外贸进出口向“绿”高能耗高排放产品出口值下降.pdf>

官方网站：<https://hz.one/>